



DISTRIKTSANSVARLIG SÆLGER

VI TROR PÅ DIREKTE DIALOG - GØR DU?

- SÅ ER DU MÅSKE DEN RETTE TIL JOBBET SOM DISTRIKTSANSVARLIG SÆLGER HOS SCANKAB?

Scankab Cables AB søger en distriktsansvarlig sælger i Stockholm-Mälardalsregionen til vores specialiserede salgsteam inden for rådgivning og salg af kabler. Der er tale om en fuldtidsstilling i et geografisk afgrænset område.

Jobbet

Sammen med vores salgs- og marketingchef og resten af salgsteamet i Sverige samt på vores hovedkontor i Danmark vil du få ansvaret for og videreudvikle dit eget salgsdistrikt. Du arbejder og foretager dine kundebesøg fra dit hjemmekontor. Vores brede kabelsortiment og de mange forskellige kunder i forskellige brancher giver dig mulighed for at skabe din egen succes med fokus på både dagligt salg og projektsalg.

Arbejdsopgaver

- Bevare og udvide salget til eksisterende kunder gennem tætte relationer og et højt serviceniveau
- Lokalisere og besøge nye potentielle kunder
- Samarbejde med vores interne backoffice-team
- Holde dig ajour med nye tendenser og produkter i branchen
- Registrere kundeaktiviteter i vores CRM-system

Vores forventninger til dig. Du...

- bor i nærheden af Stockholm og har mindst 3 års salgserfaring med tekniske produkter
- har en baggrund som en sælger af tekniske produkter, gerne rettet mod industrien og/eller elinstallatører
- motiveres af at skabe relationer og salg
- er en god forhandler, arbejder professionelt og er resultatorienteret
- er en glad og udadvendt person med masser af energi, der arbejder selvstændigt og kan organisere dit eget arbejde
- har IT-kendskab og erfaring med MS Office samt CRM-systemer

Hvad vi tilbyder

- Et spændende salgsjob i en dynamisk og innovativ virksomhed med stærk vækst
- Korte beslutningsveje, højt til loftet og erfarne kolleger, der støtter dig – vi tror på, at du hurtigt vil finde dig til rette hos os
- Muligheden for at præge virksomhedens fremtid og udnytte dit fulde potentiale
- En fast, konkurrencedygtig løn samt nødvendige værktøjer som firmabil, telefon og computer

Spørgsmål og ansættelse

Send din ansøgning til ansokning@scankab.se og vedhæft dit opdaterede CV. Spørgsmål kan rettes til vores Sales & Marketing Manager, Marko Hörngren, på tlf. 0730-344 606 eller mh@scankab.se.

Om Scankab

Scankab har mere end 30 års erfaring med fremstilling og levering af kvalitetskabler til elinstallatører, industrien, marine, offshore, infrastruktur og energiselskaber. Scankab Cables AB er, ligesom vores søsterselskab i Norge, et datterselskab af Scankab Nordic A/S i Danmark, hvor vores hovedkontor også ligger.