

STILLINGSOPSLAG

VI SØGER EN INTERN SÆLGER TIL VORES STÆRKE TEAM

Drømmer du om et nyt job inden for teknisk salg, hvor du bliver en del af et specialiseret og kompetent kundesupportteam, der dækker salg og rådgivning indenfor kabler og føringsveje? Så har vi den rette stilling til dig.

JOBET

Med reference til vores Teamleder vil du i samarbejde med det øvrige salgs- og kundesupport-team varetage tilbudsgivning, kabelsparring og ordrebehandling. Samtidig indgår du et tæt samarbejde med vores eksterne sælgere for i fællesskab at give vores kunder den bedste tænkelige service.

ARBEJDSOPGAVER

- Afdækning af kundens behov.
- Registrering/vedligeholdelse af tilbud i CRM-system.
- Opfølgning af tilbud i fællesskab med ansvarlig sælger.
- Oprettelse og behandling af ordrer og tilbud pr. tlf. og mail.
- Indgå i et tæt teamwork og assistere eksterne konsulenter.

VORES FORVENTNINGER TIL DIG ER, AT DU:

- Er en god købmand.
- Tænder på god service.
- Forstår at bygge relationer.
- Tager initiativ og er nysgerrig.
- Bidrager til fællesskab og udvikling.
- Er selvstartende og har gode evner til at planlægge og styre din egen tid og indsats.
- Har en merkantil baggrund - så lærer vi dig alt det tekniske. Du kan også have en teknisk baggrund - evt. som elektriker. Det vigtigst er, at du brænder for salg og god service.

VI TILBYDER

- Kulturen er kendetegnet ved en fri tone og et stærkt fællesskab.
- Virksomheden har en flad organisationsstruktur, hvor der ikke er langt fra tanke til handling.
- Et spændende og udfordrende job i en dynamisk og innovativ virksomhed i kontinuerlig udvikling.
- En god fast løn, pensionsordning / sundhedsforsikring, og du kommer til at arbejde med dygtige og erfarne kollegaer – hvor humor og opbakning er mærkbart.

ANSØGNINGSFRIST

Vi afholder løbende samtaler, så vi modtager gerne din ansøgning hurtigst muligt. Send din ansøgning samt CV og eventuelle bilag via stillingsopslaget "[Vi søger en intern sælger til vores stærke team](#)", som du finder på Jobindex.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Country Manager, Søren Porse på sp@scankab.dk.

OM SCANKAB

Scankab Nordic-koncernen består af Danmarks førende kabelleverandør, Scankab Cables A/S, der forsyner, udvikler og producerer kabler samt ledninger til det nordiske marked. Virksomhedens sortiment af føringsveje markedsføres under brandet Scankab Systems. Vi har hovedkontor og lager i Aarup på Fyn samt datterselskaber i Norge, Sverige & Tyskland